

消费升温 车市向新

——周口中心城区汽车消费市场热点观察

□记者 邱一帆 文/图

“这款车型外观新潮，价位也合适……”每到周末，周口中心城区各大汽车销售门店客流不断，不少市民专程前来试驾新车。

随着汽车以旧换新政策落地见效，居民购车需求加速释放，周口汽车消费市场迎来回暖浪潮，呈现政策托底、结构升级、服务优化的发展新态势。

当下周口车市有哪些消费热点？新能源与燃油车谁更受市民青睐？连日来，记者走访中心城区20余家汽车销售门店，探寻本地汽车消费市场的全新活力。

政策加力 以旧换新激活消费动能

“旧车报废之后购置新能源汽车，可以申领车价12%的补贴，最高补贴2万元，算下来能省下一笔不小的开支。”9月5日，在周口文昌万达广场小米汽车体验店内，市民王玲仔细咨询补贴细则后满心欢喜。她家中燃油轿车已经使用十余年，打算趁着本轮以旧换新政策，置换一台新能源汽车。

“补贴资金能直接拨付至银行卡，线上提交资料即可，办理起来很便捷。”王玲开心地说。

汽车以旧换新是激活大宗消费、释放内需潜力的重要抓手。《河南省2026年汽车以旧换新补贴实施细则》明确，对报废符合条件旧车并购买新能源乘用车的，按新车销售价格的12%给予补贴，补贴金额最高2万元；对报废符合条件燃油乘用车并购买2.0升及以下排量燃油乘用车的，按新车销售价格的10%给予补贴，补贴金额最高1.5万元。消费者登录“汽车以旧换新”小程序，线上填报资料，审核通过后补贴直达个人账户，实现全流程掌上办理。

政策红利持续释放，直接拉动新车销量走高。拥有十余年行业从业经历的周口吉利新能源销售体验中心销售经理李岩告诉记者：“今年咨询以旧换新政策的顾客明显增多，选购新能源车型的消费者占比大幅上涨。”

结合多年销售情况，他表示，新能源汽车普及是行业大势。早在2022年，国内每售出四台新车，就有一台为新能源车型，绿牌车辆的保有量还将持续攀升。

“不少顾客专门冲着置换补贴前来购车。旧车报废补贴叠加新车优惠，购车成本显著降低。新能源车型优势凸显，到店看车、下单的市民越来越多。”周口宏德一汽大众4S店销售顾问刘胜男介绍。

以旧换新政策加速老旧车辆淘汰更新，切实降低群众购车负担，为汽车消费提质扩容积蓄充足动力。



市民到店了解新能源车型。



销售人员向市民介绍车辆功能。

结构升级 国产车型主导市场格局

“我打算把开了十多年的合资燃油车置换掉，选购一台国产新能源汽车。”家住中心城区的王先生告诉记者，此前他长期驾驶手动挡轿车，近期专门学习自动挡汽车驾驶技术，为选购新车做好准备。

记者走访多家4S店发现，自主品牌新能源汽车已经成为本地车市的消费主力。

“县里的朋友专门来周订车，他预定了一台吉利星愿，这款车性价比很高。”市民胡艳萍介绍，当前热门新能源车型订单火爆，购车需要等待较长时间。

吉图咨询2026年一季度报告显示，周口国产乘用车市场占比达85.18%，进口乘用车仅占0.15%，商用车占14.67%；从车型维度看，轿车与SUV是消费主流，累计销量分别为8110辆、5872辆，合计占比超八成。其中，新能源车型销售表现突出。

传统燃油车企如何应对新能源浪潮？周口

明星丰田、东风本田周口瑞尚店的销售顾问陈伟、丁丽给出了相近的答案：除优化燃油车型外，车企还加速布局油电混动产品，低速用电、高速用油，兼顾节能与续航，混动车型成为吸引消费者的重要卖点。

“我买车追求经济实用，日常通勤、接送孩子、节假日返乡，只要配置够用、用车成本低廉就行。”市民谭畅告诉记者，经过多方对比，他倾向于七八万元价位的国产家用新能源汽车。

新能源汽车缘何广受追捧？周口吉智吉利汽车销售顾问苑群芳表示，以旧换新政策倾斜、充电基础设施不断完善，使得市民对新能源汽车的接受度逐年提升。

“我买的是混动车型，短途用电，长途加油。我的私人车位安装了充电桩，执行固定电价，每度电不足0.6元。分时电价虽然优惠，但充电时间不好把控，固定电价更加省心。”市民王浩洋分享自己的用车体验时说。

服务优化 车市生态持续完善

汽车消费比拼的不只是车辆品质，更是全链条配套服务。近年来，我市持续完善汽车消费服务体系，覆盖二手车流通、新车上牌、充电基建、售后维保等各个环节，不断优化消费者的购车体验。

受益于以旧换新政策落地，二手车车源供给更加充足，交易市场持续升温。目前，中心城区拥有中原、合创、万国、山河、天行健等多家二手车交易市场，车源丰富，从数万元的代步车到数十万元的高端车一应俱全。

“市场毗邻车管所，大部分交易过户手续当天即可办结，省时高效。”中原二手车交易市场销售人员介绍。

记者了解到，选购二手新能源汽车的人数逐年增长的原因在于，我市持续加快充电

桩布局，城区公共充电点位不断加密，高速服务区、乡镇政府驻地基本实现充电设施覆盖，完善的配套设施，直接影响新能源车主的用车体验。

行业竞争加剧，各大汽车品牌相继推出低息分期、旧车置换抵扣首付款等金融方案，降低购车门槛，吸引年轻消费群体。

“刚刚参加工作，预算有限，打算入手一辆二手新能源汽车代步，就算出现刚赠也不用太在意。”24岁的上班族许亮亮表示，二手车性价比高，很适合作为他的第一台车。

随着以旧换新政策红利持续释放，机动车更新换代速度不断加快，周口汽车消费市场正稳步迈向提质升级新阶段，为全市提振消费、扩大内需注入源源不断的活力。