

黄浦江畔的“周口力量”

——上海市周口商会建设和发展见闻

□记者 杜林波 通讯员 刘志喜

从黄浦江畔到颍河之滨,直线距离超过700公里。但对于在沪打拼的周口籍企业家来说,这700公里,一头是奋斗的热土,一头是魂牵梦萦的故乡。

2017年11月,上海市周口商会正式揭牌。彼时,或许没有人想到,这个“周商之家”会在短短数年间,成长为连接上海与周口的重要桥梁,成为凝聚在外周商力量、反哺家乡发展的强劲引擎。

一封求助信与数十吨西瓜的故事

2026年盛夏,周口部分西瓜产区面临销售难题。眼看着地里的西瓜即将成熟,瓜农们心急如焚。一封求助信辗转送达上海市周口商会。

“家乡的事,就是商会的事。”上海市周口商会立即行动,在相关部门指导下,发起了一场“援助家乡、帮扶解困”爱心助农公益活动。

采收、运输、分发,全部由商会志愿者无偿完成。十余名志愿者在露天临时场地顶着酷暑坚守岗位,卸货、分拣、称重,汗水浸透了衣衫。

短短3天,数十吨周口西瓜从田间直达申城。会员企业免费领取100斤西瓜,超额部分仅按成本计价,商会不赚取一分钱利润。商会还特意预留了一批西瓜,送往社区、街道和消防救援站,为高温下坚守的一线工作者送去清凉。

“这些西瓜,甜在嘴里,更暖在心里。”一位商会会员企业负责人感慨地说。这场助农活动,不仅解了家乡瓜农的燃眉之急,更让在沪周商的心凝聚在一起。

把“周口声音”传出去,把“上海资源”带回来

“与其在外风光,不如衣锦还乡。”这句话道出了无数在外周商的心声。

上海市周口商会会长孙益功用行动给出了回答。在他的带领

下,商会持续发挥桥梁纽带作用,积极推动“周商回归”工程。2024年10月,上海市周口商会顺利完成换届,孙益功连任会长。同月,借换届之机,周口市有关部门赴沪开展招商推介,向在沪周商详细介绍家乡的投资环境和优惠政策。

2024年11月,上海市周口商会川汇区工作委员会在上海市普陀区成立。成立大会上,人才工作站同步揭牌,实现了商会建设与人才服务的深度融合。商会建到哪里,人才服务就跟进到哪里——这已成为周口异地商会建设的“标配”。

商会的桥梁作用远不止于此。周口持续推进异地商会建设,创新推出“五个一”模式——成立一家商会,同步成立一个党支部,建设一个人才工作站,设立一个商务服务中心、一个维权服务中心。

依托异地商会建立的驻外人才工作站,已成为周口招才引智的“桥头堡”。通过商会引进的中芯微半导体芯片测试、烧录项目落户川汇区,填补了周口半导体行业的空白;北京怀柔北科绿色环保创新

研究院团队牵头的项目成功签约,为周口科技发展注入新动能。

党建铸魂,凝聚在沪周商“精气神”

商会走得远,关键在“主心骨”。在上海市周口商会,党支部充分发挥政治引领作用,引导广大会员坚定发展信心、履行社会责任。

商水上海商会成立之初即同步设立党支部,并与在沪企业签订党建共建协议,通过组织联建、活动联办,推动党建工作与商会服务深度融合。川汇区工作委员会成立时,商会党支部同步挂牌,实现了商会与党组织同步组建、同步运行。

从助农惠民的暖心之举,到招商引资的务实行动,再到党建铸魂的坚定步伐,上海市周口商会正以实际行动诠释着在沪周商的使命担当。正如一位在沪周口籍企业家所说:“树高千尺不忘根,我们在上海打拼,根永远在周口。”

黄浦江的潮声与颍河的波浪,正在同频共振。



为充分发挥异地商会桥梁纽带作用,广泛凝聚在外乡贤力量,助推经济高质量发展,近日,淮阳区工商联组织召开异地商会工作座谈会。来自北京、天津、上海、广东、石家庄、郑州等地的33名异地商会负责人与8名本地商会代表齐聚一堂,共叙乡情、共话合作、共谋发展。图为与会代表在河南联塑实业有限公司参观学习。
记者 杜林波 通讯员 梅书霞 摄

一场特殊的爱心救助

□记者 邱一帆

近日,川汇区工商联会议室里没有冗长的讲话,只有一声声真挚的“谢谢”。63岁的杨崇民颤抖着双手接过沉甸甸的1万元救助金,眼眶瞬间红了。这个住在惠民小区廉租房的汉子,在生活重压下许久未曾如此动容。家中亲属重病,持续高昂的医药费,早已将这个普通家庭拖入困境,每一分钱,都维系着亲人接续治疗的希望。

转机,始于一次基层走访调研。区工商联干部走进杨崇民家中,满目药瓶的景象直击人心,当即许下一句郑重的承诺:“困难群众等不起,救助必须跑在困难前面。”一场与时间赛跑的爱心接力就此开启。

没有拖沓,区工商联迅速启动多方对接机制。令杨崇民倍感意外的是,仅仅一天时间,来自商贸城、商会及多家本土企业的爱心善款便筹集到位。这笔款项虽不算

巨大,但对身处绝境的家庭而言,是解燃眉之急的“救命钱”,更是支撑他们咬牙坚持下去的暖心力量。

“这不仅救了急,更让我有了盼头。”杨崇民声音哽咽,言语间满是对党和政府、对雪中送炭的企业家的感激。

捐助现场,川汇区委统战部副部长、区工商联党组书记杨俊伟道出这份善举背后的初心:“工商联是民营企业的‘娘家’,但‘娘家’的作用不止于服务企业,更要搭好爱心

平台,汇聚非公有制经济人士的力量,把光和热送到最需要的角落。”

微光聚力,方能纾困解难。这不是一次偶然的帮扶,而是川汇区织密民生关怀网络的生动缩影。从“光彩圆梦”助学到“百企帮百村”帮扶行动,川汇区工商联正不断把应急救助转化为常态化的责任担当。参与捐助的企业家代表坦言,回馈社会不是一道选择题,而是企业发展壮大之后必须答好的时代考题。

从实验室到生产线,他给周口产业当“红娘”

□记者 杜林波 徐启峰

在周口,有这样一位“科技红娘”。他不穿白大褂,却整天泡在实验室和工厂里;他不是农民,却关心秸秆如何变成钢铁的“粮食”。他就是周口市北京科技大学成果转化中心主任朱金才。

“科研成果不能只躺在论文里,要让它变成老百姓看得见、摸得着、用得上的好东西。”这是朱金才常挂在嘴边的一句话。自担任转化中心主任以来,他带着团队一头扎进周口的产业土壤里,把北京科技大学的“高精尖”技术,一点点“嫁接”到周口企业和民生需求上。

给医院装上“科技净化器”,让面馆不再“烟雾缭绕”

医院是病菌最集中的地方,也是朱金才最牵挂的阵地。为了把北京科技大学的高能脉冲紫外线

消毒技术引进来,他带着团队一家家医院跑,一遍遍做方案。

“传统的紫外线灯管,得照好几个小时才管用,而且人还得撤出去。我们引进的这个技术,就像给微生物来了一场‘闪电战’,毫秒级的功夫,细菌病毒的DNA就会被破坏,没有化学残留。”说起这些技术,朱金才两眼放光。如今,这套系统已经在项城市两家医院稳定运行,成了守护医患健康的“隐形卫士”。

周口人爱吃烩面,可油烟排放一直是餐饮业的头疼事。朱金才瞄准了这个民生痛点,把国内先进的湿式油烟净化技术引进来,在周口越秀烩面搞了个示范工程。

“以前那种净化设备,一开火就得全开,费电不说,效果还一般。现在我们搞的这个三级湿式净化,排出来的烟比国家标准还干净一大截,而且能模块化启动,哪个灶头用就开哪个,省电!”中原越秀实业集团董事长李玉平对此感

触颇深。

把秸秆变成钢铁的“绿色口粮”

农业秸秆怎么处理?朱金才把目光投向了周口钢铁。他依托北京科技大学教授团队的“水热炭化+热解炭化”技术,把秸秆变成了热值高达33.63MJ/kg的生物质炭,直接送进特大型高炉做燃料。

“这叫‘农业废弃物—生物质炭—绿色冶金’,是个循环经济的好模式。”朱金才说,这个项目规划年产5万吨,不仅能帮钢厂绿色低碳转型,还能吸纳周边秸秆,让农民多一份收入。“看着地里废弃的秸秆变成值钱的宝贝,这比啥都高兴。”

当“科技导游”,带企业看更大的世界

为了给周口对接更多顶尖资源,朱金才还带着队伍跑北京、跑

周口市中小企业商会:

搭建平台聚合力 赋能会员共成长

□记者 杜林波

近年来,周口市中小企业商会坚持以“互补互助,共赢共享”为宗旨,积极搭建政企沟通与资源整合平台,成为助推全市中小企业发展的重要力量。截至目前,商会已发展会员企业120余家,覆盖信息科技、养老托育、社区服务、中医健康、餐饮酒店等多个领域,在周口经济社会发展中发挥着日益重要的作用。

商会发挥作用的着力点,在于服务会员企业和助力地方发展。商会积极参与全市营商环境优化工作,通过“企业家·市长恳谈会”等机制反映企业诉求,多次组织政策解读与银企对接活动,推动惠企政策直达快享。商会挂牌成立“会员联络站”,申请成立党支部和妇联,组织专题培训、调研走访兄弟商会和优秀企业,帮助会员企业提升管理水平和市场竞争力。

在公益领域,商会主动承担社会责任,先后走进淮阳区张阁行政村助力乡村振兴;深入周口职业技术学院和周口文理职业学院开展助学活动;持续为爱心粥屋和社会福利院送去温暖。在“光彩圆梦”等助学活动中,商会累计捐助资金数万元、物品数千件,以实际行动彰显了中小企业家的情怀与担当。

作为政府与市场之间的桥梁纽带,商会还积极发挥信息优势和渠道优势,主动为家乡招商引资牵线搭桥,先后组织多批次外地客商来周口考察对接,推动了

一批产业合作意向达成,在服务全市中心大局中展现了商会的独特价值。

与此同时,商会不断拓展服务维度,聚焦会员企业全生命周期需求,在政策咨询、法律援助、财税服务、品牌推广等方面持续发力。针对中小企业在数字化转型中普遍面临的“不敢转、不会转”难题,商会专门组织多场数字化赋能专题培训,邀请行业专家和标杆企业负责人面对面授课,帮助会员企业厘清转型路径、降低试错成本。在人才引育方面,商会主动对接本地高校和职业院校,探索建立校企合作定向培养机制,为会员企业输送实用型技能人才,缓解企业“招工难、留人难”的问题。商会还积极搭建会员企业之间的内循环合作平台,通过定期举办行业沙龙、供需对接会等活动,促成会员企业在原材料采购、市场拓展、技术共享等方面开展深度合作,让“邻里生意”越做越活。

“商会将继续当好会员企业的‘娘家人’和‘助推器’。”周口市中小企业商会会长杨留峰表示,下一步将持续深化服务,积极联动异地兄弟商会搭建资源通道,构建从政策、融资到管理创新的全周期赋能体系,为会员企业转型升级和高质量发展注入更强劲动力。

从一棵树到一片林,周口市中小企业商会正以务实行动凝聚中小企业家力量,为周口经济社会高质量发展贡献着不可或缺的“中小力量”。

“小钎具”如何锻成“大脊梁”

□记者 杜林波

豫东平原的清晨,阳光是透亮的。

走进千王钎具智能化车间,很难把这方干净通透的空间,与传统重工联系在一起。阳光穿过玻璃幕墙,洒在匀速滑行的流水线上,机械臂起落无声,一件件刚下线的凿岩钎具泛着冷冽的金属光泽。

千王钎具董事长高绅财站在生产线旁,目光追着一组精度数据。人行二十多年,他把自己活成了一把标尺,在时代的账本上,算着一套实业人独有的“加减法”:创新品质做加法,粗放能耗做减法,而坚守与担当,是唯一的常数。

守一业深耕 以匠心破局

上世纪90年代末,钎具制造门槛低、来钱快。小作坊遍地开花,抄图纸、拼低价、走量赚快钱,是行业里的常态。

年轻的高绅财却是个“拧人”。别人赶工期,他卡公差;别人砍成本,他提标准。那时的车间还是土路与旧设备,一天下来满身油污。他泡在现场,拿着游标卡尺一遍遍量、一遍遍磨,样品堆成小山,失败是家常便饭。

“小配件而已,差不多就行,犯不着死磕。”同行劝他务实。高绅财摇头,丢下一句土理儿:“制造业这东西,你骗它一时,它毁你一世。”

这句话,他守了二十多年。当市场红利退去,低价内卷反噬自身,一批批跟风的企业接连倒下。高绅财反而更笃定:县城小企业没有规模优势,唯有往专里钻、往精里做,才能活。他砍掉所有杂乱业务,咬定凿岩钎具这一条细分赛道不放。

建研发平台、跑高校、拉团队,钱砸进去了,时间耗进去了。参数调了度、废了调,多少个深夜,车间灯一直亮着。

守得匠心,终得破局。手工打钎的时代彻底翻页,千王钎具迈入智能钎具阶段,核心工艺握在自己手里,产品精度对标国际标准。从商水出发,这些坚硬的钎具走向矿山、隧道、重大基建现场,也走向海外。一家昔日的乡镇小厂,成长为国家级专精特新“小巨人”,成了行业里低调扎实的

“隐形冠军”。

择绿色转型 以远见致远

在高绅财的账本里,创新是向上的加法,绿色是长远的减法。一加一减,藏着他的远见。

重工企业搞环保,早些年被认为是“傻投入”。同行守着老设备,宁可用“粉尘”换产量,也不愿动技改的“奶酪”。当他提出全面淘汰老旧生产线、上马智能清洁系统时,内部也有嘀咕:“产能好好的,花冤枉钱?”

“不能只算今天的经济账,更要算明天的生态账。”高绅财态度很硬。

改造落地,粉尘漫天的老车间彻底退场。密闭清洁的生产线、循环化利用的工艺,让能耗降下来、排污减下去,车间亮堂了,产品稳定性反而上去了。企业最终成功跻身国家级绿色工厂。

自己强,还要带着行业强。他主动参与行业标准制定,把二十年的实操经验,变成规范、变成门槛,推着产业往上走。校企实训平台也搭了起来,一批批家乡的年轻人在这里学技术、练手艺,高端产业链条,在一个县域工厂里悄悄拉长。

怀赤心向善 以担当回馈

企业是从这片乡土长出来的,高绅财的心,始终俯向泥土。

厂子做大了,名气出去了,他本人却依旧朴素。乡里哪户老人独居、哪家的孩子考上大学却凑不齐学费,他默默记在本子上,也记在心上。这些年,他进村入户,慰问孤寡、捐资助学,托起一批寒门学子的求学梦。做了多少,帮了谁,他很少对外人讲。

对员工,他更像一位宽厚的兄长。谁家遇到了难处,企业总是先伸手。千王钎具不只是一个生产钎具的工厂,更像一个抱团取暖的大家庭。

“企业能长起来,是赶上了好时代,是这方水土养的,是员工拿汗水换的。”在高绅财看来,扎根一方,就要守好一方,这是民营企业最朴素的心。

以匠心克难,以创新增值,以绿色减负,以初心暖心。站在新的起点,千王钎具的机械臂依旧日复一日精准起落。而在豫东这片智造沃土上,高绅财的“加减之道”,还在继续算下去。